



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

👤 37 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Ucraineană** · Comunicare
- **Bulgară** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: A, B, C
Cu automobil personal

Director de Vânzări / CEO

Experiența profesională

Director de Vânzări · Nova Pay SRL

Ianuarie 2023 - Prezent · 1 an 11 luni

Dezvolt și implementez strategii eficiente pentru a atinge și depăși obiectivele noastre de vânzări. Coordonăm eforturile echipei pentru a ne asigura că suntem pe drumul cel bun pentru a atinge rezultatele dorite.

Selectez și instruiesc agenții de vânzări, îi motivez și îi îndrum pentru a atinge performanțe optime. Asigur că fiecare membru al echipei este pregătit să ofere servicii de cea mai înaltă calitate clienților noștri.

Urmăresc și evaluez constant performanța echipei noastre de vânzări. Analizez datele și feedback-ul pentru a identifica zonele de îmbunătățire și pentru a lua decizii informate în ceea ce privește strategiile viitoare.

Construiesc și mențin relații solide cu clienții noștri. Asigur că toate interacțiunile cu aceștia sunt pozitive și că satisfacția clienților este o prioritate constantă.

Lucrez strâns cu alte departamente din cadrul companiei, cum ar fi departamentul de marketing și cel financiar, pentru a asigura o abordare integrată și coerentă în ceea ce privește strategiile noastre de vânzări și satisfacția clienților.

Furnizez rapoarte periodice cu privire la performanța departamentului de vânzări, prezentând rezultatele obținute și propunând strategii de îmbunătățire.

Monitorizez tendințele din piață și identific oportunități noi pentru creșterea vânzărilor și extinderea activității noastre.

CEO · BSMB Juris Consilarii SRL

Mai 2012 - Ianuarie 2023 · 10 ani 9 luni

Am stabilit direcția strategică a firmei și am dezvoltat planuri pentru a atinge obiectivele noastre de afaceri. Am supravegheat gestionarea resurselor financiare ale firmei, asigurându-mă că bugetul este respectat și că raportarea financiară a fost precisă. Am identificat oportunități de creștere și am lucrat pentru a extinde portofoliul nostru de clienți și servicii. Am menținut și am dezvoltat relațiile cu clienții noștri, am atras noi clienți și am promovat firma noastră prin intermediul activităților de marketing și networking. M-am asigurat că toate serviciile juridice furnizate de firmă au fost de cea mai înaltă calitate și că au respectat standardele legale și etice. Am monitorizat

conformitatea noastră cu reglementările legale și m-am asigurat că am gestionat eficient riscurile legale și comerciale. În numele firmei, am negociat și am semnat contracte, reprezentând interesele noastre în fața clienților, autorităților și altor părți interesate.

Jurist · BSMB Juris Consiliarii SRL

Martie 2010 - Mai 2012 · 2 ani 3 luni

Acordarea serviciilor juridice clientilor companiei.

Studii: Superioare

Universitatea Tehnica a Moldovei

Absolvit în: 2010

Facultatea: Economie

Specialitatea: Business si Administrare

Universitatea Tehnica a Moldovei

Absolvit în: 2009

Facultatea: Drept Patrimonial

Specialitatea: Drept civil