



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Руководитель отдела продаж, Директор по продажам, Директор по развитию (Рассматриваю предложения)

## Despre mine

Лидерство, коммуникабельность, позитивное мышление, ориентация на результат, работа в команде, ответственность, лояльность, высокая работоспособность, стрессоустойчивость. Умение руководить коллективом, оценивать его работу, ставить задачи и контролировать выполнение.

1С: Торговля Руководство коллективом Работа в команде Управление командой Управленческие навыки Управление продажами Активные продажи Управление персоналом Планирование продаж Подбор персонала работа с текущей базой клиентов Аналитика продаж Ориентация на результат Водительское удостоверение категории В Холодные продажи вовлечённость

## Experiența profesională

**Руководитель департамента ОПТовых продаж**  
· SRL TMMARKET

*Septembrie 2024 - Prezent · 3 luni*

Контроль выполнения планов отдела. Разработка планов, бюджета, акций. Контроль снижения дебиторской задолженности. Расчёт и планирование системы KPI. Отчётность перед руководством компании. Мониторинг рынка и стратегия по планированию закупок товара по сезонности и по потребностям контрагентов. Работа с крупными сетями по категории NONFOOD, а именно выстраивание целей, контроль и мониторинг спецификаций, сверка стоков и др.

Competențe: Управление продажами

👤 42 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 30 000 MDL



## TOP Competențe

- **Контроль и выполнение** · 9 luni
- **Управление продажами** · 4 luni

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

## Permis de conducere

Categoria: B  
Cu automobil personal

## **Директор по продажам · S.R.L. SANINTRADE**

*Ianuarie 2024 - Septembrie 2024 · 9 luni*

Создание стратегии управления командой. Составление плана развития компании. Анализ рынка, конкурентов, исследование и анализ маркетинговых данных. Контроль выполнения планов. Подбор команды менеджеров в отдел продаж, составление инструкций и систем мотивации, обучение персонала, постановка задач и контроль выполнения, а так же оценка, насколько эффективно работают сотрудники.

Competențe: Контроль и выполнение

## **Заместитель директора по развитию · ООО ПКП АМГРУПП · Воронеж, Российская Федерация**

*Februarie 2020 - Decembrie 2023 · 3 ani 10 luni*

Контроль выполнения планов продаж. Выполнение ключевых задач по развитию и мониторинг доли рынка. Территориальное развитие продаж.

## **Руководитель отдела продаж по работе с VIP-клиентами отдела Автоматизации розничной торговли · Компания "Первый Бит", Москва-Центральный офис, Москва · Москва**

*Februarie 2018 - Ianuarie 2020 · 2 ani*

Контроль выполнения планов продаж отдела. Выполнение ключевых задач KPI. Развитие отдела, подбор и обучение персонала, ведение и взаимодействие с VIP- клиентами.

## **Управляющий сети магазинов · Компания "Tarol DD" SRL**

*Octombrie 2014 - Februarie 2017 · 2 ani 5 luni*

- Открытие магазинов с нуля, подбор персонала и курирование дальнейшей деятельности сети магазинов.  
- Ранее занимаемая должность в данной компании была - Супервайзер группы продаж розничной и сетевой торговли. Должностными обязанностями являлись: коррекция действий и контроль группы торговых представителей, снижение дебиторской задолженности и выполнение плана продаж.

## **Руководитель коммерческого отдела продаж. · Компания "ZERNOFF" SRL**

*Martie 2009 - Septembrie 2014 · 5 ani 7 luni*

Обязанности:

- Контроль сферы деятельности отдела продаж, составление планов продаж, расчёт результатов,

постановка целей и задач перед руководителями групп, расчёт транспортной логистики. Контроль складской и транспортной логистики.

- Ранее должность супервайзера. Должностными обязанностями являлись: коррекция действий и контроль группы торговых представителей, снижение дебиторской задолженности и выполнение плана продаж. В последствии был повышен до руководителя коммерческого отдела.

- Ранее в компании занимаемая должность торгового представителя. Выполнение плановых показателей по продажам и дебиторской задолженности. В результате был повышен до супервайзера.

### **Торговый представитель** · Компания "Premer-SV" SRL

*Martie 2008 - Februarie 2009 · 12 luni*

Выполнение плана по продажам и дебиторской задолженности.

### **Старший инспектор участка. Звание лейтенант полиции.** · Министерство Внутренних Дел Молдовы, Комиссариат полиции сектора Ботаника г. Кишинёв

*Iunie 2006 - Iunie 2007 · 1 an 1 lună*

Работа инспектора участка

### **Domeniul dorit**

- Top Management

### **Studii: Superioare**

#### **Международный Независимый Университет Молдовы (ULIM)**

*Absolvit în: 2005*

Facultatea: Право

Specialitatea: Уголовное право и криминалистика